

Programa **Incubación**



¿Qué es Startup Studio Academy?

Es el primer laboratorio diseñado para transformar proyectos científico-tecnológicas en startups exitosas, mediante la entrega de herramientas de formación especializadas, incubación y aceleración con respaldo del equipo experto de Zenit y acompañamiento integral de gestores tecnológicos y una red de advisors con potencial en convertirse en co-fundadores de las startups.

Programas

Startup Studio Academy es una plataforma diseñada para fomentar una cultura de emprendimiento e impulsar la creación de nuevas empresas basadas en desarrollos científico-tecnológicos. Su enfoque integral se estructura en tres componentes clave:



Formación

Programa que entrega conocimientos fundamentales en innovación y emprendimiento, tanto en formato sincrónico como asincrónico.



Incubación

Entrenamiento práctico enfocado en el diseño y fortalecimiento de propuestas de valor, construcción de equipos y hoja de ruta de los emprendimientos.



Creación y aceleración

Etapa destinada a la constitución formal de las EBCTs, el diseño de su estrategia de crecimiento y la conformación de un *advisory board* con expertos que acompañan su desarrollo.



Incubación

Programa práctico diseñado para impulsar la construcción y validación de propuestas de valor innovadoras con potencial de convertirse en EBCTs. Basado en metodologías de descubrimiento de clientes y venture studio, el programa entrega herramientas clave para conformar equipos de emprendimiento, desarrollar hojas de ruta técnica y financiera, y avanzar desde la idea hacia la creación de empresas con alto potencial de impacto.

Pilares:



1

Customer Discovery

Validación práctica de las propuestas de valor a través de entrevistas con clientes y actores clave, aplicando metodologías de descubrimiento para detectar necesidades reales del mercado.



2

Fit Founder

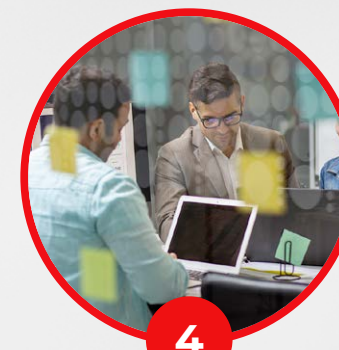
Acompañamiento por parte de expertos con experiencia emprendedora y tecnológica, quienes se integran al equipo y pueden convertirse en cofundadores de la EBCT.



3

Mentorías Estratégicas

Acceso a mentorías online personalizadas mediante la plataforma Fit Advisors, con apoyo en estrategia, modelo de negocio, propiedad intelectual y crecimiento.



4

Startup Management

Entrenamiento en herramientas clave para la creación, gestión y escalamiento de emprendimientos tecnológicos, incluyendo planificación, liderazgo y visión financiera.



Plataforma de apoyo a la conexión con mentores y advisors



Busca al experto que mejor se ajuste a tus necesidades

Explora nuestra red de asesores y selecciona al profesional que cuenta con la experiencia y conocimientos específicos que requieras, ya sea en tecnología, financiamiento, propiedad intelectual, modelos de negocio u otros temas relevantes.



Revisa su calendario y disponibilidad

consulta la disponibilidad del experto que elegiste para encontrar el momento ideal para tu sesión. Así podrás planificar la asesoría en el horario que mejor te acomode.



Agenda una cita y recibe el link en tu correo electrónico

Confirma tu cita de manera fácil y rápida. Una vez agendada, recibirás un enlace en tu correo electrónico que te permitirá conectarte directamente con el asesor en la fecha y hora acordados.



Conéctate con tu experto y resuelve tus dudas

En el momento de la cita, ingresa al enlace y accede a una conversación personalizada con tu asesor. Aprovecha esta oportunidad para obtener respuestas y orientación precisa que te ayudará a acelerar el crecimiento de tu negocio.



Características Incubación

Duración y modalidad

- ▶ 8 semanas
- ▶ 16 horas de formación sincrónica teórico-práctico
- ▶ Bootcamp presencial
- ▶ Fit Founders: Incorporación de expertos/founders a los equipos
- ▶ Fit advisors: 3 sesiones de mentoría online

Perfil de ingreso

- ▶ Contar con una propuesta tecnológica cuya madurez sea TRL3 o más
- ▶ Vinculación a una universidad, IP-CFT o centro de investigación
- ▶ Contar con un equipo de al menos de 3 personas
- ▶ Puede estar apoyado por gestores tecnológicos de la universidad

Requisito de egreso

- ▶ Tener un 75% de asistencia a las sesiones sincrónicas
- ▶ Realizar al menos 20 entrevistas
- ▶ Pitch Deck y participar en Bootcamp final.



Fase de Incubación

Etapas de la fase de incubación

1

Match entre equipo y experto/founder:

Proceso de selección basado en análisis de antecedentes del equipo, tecnología y presentación realizada por el equipo.

2

Funciones del experto/founder:

Asesoría en evaluación de tecnología y roadmap y redes de contacto para entrevistas.

3

Horas de trabajo de experto/founder

semanal: 3 horas aprox. (participación obligatoria en sesiones sincrónicas y una reunión semanal con el equipo).

Fit Founders

Taller inicial

- ▶ **Contenidos:** Taller de integración de herramientas de emprendimiento, a diseñar según diagnóstico final de Formación.
- ▶ **Objetivo:** Nivelación de equipo y reforzamiento
- ▶ **Duración:** 4 horas
- ▶ **Lugar:** online

Sesiones sincrónicas

Entrevistas

Mentorías

Sesiones sincrónicas:

- ▶ Sesión semanal de 2 horas
- ▶ Dinámica de sesiones: Contenidos formativos + presentaciones de avance + trabajo con advisors

Entrevistas:

- ▶ Formulación de hipótesis y set de preguntas
- ▶ Realización de 20 entrevistas durante el programa
- ▶ Retroalimentación de entrevistas

Mentorías:

- ▶ Sesiones de mentoría por equipo con profesionales Zenit (3)
- ▶ Mentorías online en plataforma Fit Advisors

Bootcamp final

- ▶ Seminario internacional sobre emprendimiento y reforzamiento
- ▶ **Duración:** 2 días
- ▶ **Lugar:** Antofagasta
- ▶ Speakers internacionales.
- ▶ Presentación de pitch deck ante jurado internacional
- ▶ Networking

Selección

- ▶ Selección de dos equipos por institución para pasar a la fase de creación y aceleración de la EBCT
- ▶ Entrega de certificado discóbolo para participantes del programa



Fase de Incubación

Contenidos obligatorios sesiones sincrónicas

SESIÓN 1

Taller inicial de integración

SESIÓN 2

Descubrimiento del cliente

SESIÓN 3

Mapa de actores y matriz de competidores

SESIÓN 4

TAM-SAM-SOM y métricas económicas

SESIÓN 5

Diseño de estrategia de propiedad intelectual

SESIÓN 6

Roadmap tecnológica y estrategia go to market

SESIÓN 7

Levantamiento de capital privado/
Deck de inversión

SESIÓN 8

Bootcamp herramientas comunicacionales, generación y presentación de Pitch



Seminario internacional

Evento de cierre se realizará en el marco de un seminario internacional sobre emprendimiento de base científico tecnológico, donde participarán speakers nacionales e internacionales.

**Expertos nacionales
e internacionales**

Demo Day Pitch

Networking



21 y 22 de agosto

Horario por confirmar




Antofagasta

Lugar por confirmar



 operaciones@grupozenit.cl

 Zenit Chile

 @zenitchile